

04/2010  
25.06.2010  
SLP GmbH

- ▶ **Top-Angebote im Zahnzusatzbereich für jeden Bedarf und Geldbeutel**
- ▶ **SLP-Privathaftpflichtschutz und VHV Privathaftpflichtversicherung: TOP Produkte im Marktvergleich**
- ▶ **Die Brücke zum Wiedereinstieg in den Kapitalmarkt: Die defensive Einsteigerlösung Fidelity Multi Asset Strategic Defensive Fund**

Sehr geehrte Geschäftspartnerinnen und Geschäftspartner,

die Swiss Life Partner GmbH bietet Ihnen starke Produkte in den Sparten KV-, Sach- und Rechtsschutzversicherungen, sowie Fonds und Bausparen.

Das ist für Sie nichts Neues – neu sind aber der Look des Newsletters und jetzt auch die Erweiterung um mögliche Inhalte aus all unseren Sparten. Bei weitergehendem Interesse können Sie nach der Kurzinformation im Newsletter direkt auf detailliertere Inhalte verlinken. Wir wünschen Ihnen viel Spaß bei der Lektüre.

Ihr Team der SLP GmbH in München



- ▶ **Top-Angebote im Zahnzusatzbereich für jeden Bedarf und Geldbeutel**

Professionelle Zahnpflege und hochwertiger Zahnersatz werden immer mehr zur Privatsache. Denn die GKV bezahlt selbst bei einfachen Regelversorgungen nur noch 50 - 60 % der anfallenden Kosten. Aufwändige Versorgung mit Implantaten oder Inlays werden kaum bezuschusst.

**Zahnzusatz**

**Universa dent|Komfort und dent|Privat** schützen vor hohen Eigenbeteiligungen bei Zahnersatz. Und das ganz einfach - **ohne Gesundheitsprüfung!**

**Barmenia ZGPlus** ist die konsequente Weiterentwicklung des Verkaufsrenners ZG. Dieser Tarif bietet hohe Leistungen für Zahnersatz, Inlays, Prophylaxe- und Zahnerhaltmaßnahmen.

**Allianz Private Tarif 740**: 75 % der Gesamtkosten für Zahnbehandlung, Zahnprophylaxe und Inlays. 50 % der Gesamtkosten für Zahnersatz und Kieferorthopädie.

Egal, welche Leistungen Ihre Kunden für Zahnersatz in Anspruch nehmen, aus dem Tarif 740 erhalten sie immer 50 % Erstattung. Keine Summenbegrenzung! Keine GOÄ / GOZ-Begrenzung!

**APKV Top-Tarif 740 ist ab dem 1.4.2010 auch allein versicherbar** ! (bisher nur in Verbindung mit einem Stationär Zusatztarif möglich)

**SDK-Tarif ZG70 und ZGB** erhalten im Finanztest 05/2010 die Bewertung „sehr gut“.

Die **HanseMercur Tarife EZ+EZT und EZ+EZT+EZP** werden im Finanztest 05/2010 bei den Zahnersatztarifen ebenfalls mit „sehr gut“ bewertet.

### ► **SLP-Privathaftpflichtschutz Primus und Primus Plus**

Die Nr. 1 in nahezu allen Vergleichen! Bereits in der Basisvariante Primus mit einer Versicherungssumme von 10 Mio. EUR sind schon die Ausfalldeckung und viele weitere Leistungen enthalten.

In der Prämie für die Familienabsicherung von 55,69 EUR ist übrigens die Versicherungssteuer schon inkludiert. Und das ohne Selbstbeteiligung. Den SLP-Privathaftpflichtschutz im direkten [Marktvergleich finden Sie hier](#).



### ► **VHV Privathaftpflichtversicherung "sehr gut" im Finanztest April 2010**

Die Leistungen der VHV Privathaftpflichtversicherung wurden im Finanztest April 2010 mit der Traumnote **SEHR GUT (0,8)** bewertet.



### ► **Die Brücke zum Wiedereinstieg in den Kapitalmarkt: Fidelity stellt die defensive Einsteigerlösung Fidelity Multi Asset Strategic Defensive Fund vor**

Luis Manuel Caceres, Senior Manager Vertrieb Versicherungen „Der Fidelity Multi Asset Strategic Defensive Fund konzentriert sich vorwiegend auf Anleihen und Geldmarkttitel, er kann aber ebenso in

Aktien (inkl. Immobilienaktien) und Rohstoffe investieren. Der Anlagemix wird dem jeweiligen Wirtschaftsumfeld angepasst, so dass der Fonds in jeder Marktlage sehr gut ausbalanciert ist. Im Vergleich zu anderen Multi-Asset-Fonds agiert der Multi Asset Strategic Defensive Fund etwas konservativer und setzt seinen Fokus stärker auf die Sicherung von Werten. Somit eignet sich dieser Fonds für defensive Anleger.

Der Vergleichsindex des Fonds besteht zu 25 Prozent aus Werten, die für Wachstum sorgen, und zu 75 Prozent aus Werten, die dem Kapitalerhalt dienen. Um auf die jeweilige Marktsituation flexibel reagieren zu können, hat der Fondsmanager jedoch einen gewissen Spielraum: Unter guten Bedingungen kann die Wachstumskomponente des Fonds auf maximal 35 Prozent erhöht und in schwierigen Zeiten sogar auf 0 Prozent reduziert werden“.

Über das Swiss Life WebOffice haben Sie Zugriff auf die leistungsstarke Fondsplattform der Frankfurter Fondsbank.

## Sie haben Fragen?

Wenden Sie sich an unsere kompetenten Ansprechpartner:

### Fragen rund um das Angebot der SLP GmbH im Bereich PKV

Bitte wenden Sie sich an Ihren zuständigen Betreuer der Swiss Life.

### Fragen zu SLP-Unfallschutz und SLP-Privathaftpflichtschutz

Heike Wünsch [heike.wuensch@slpag.de](mailto:heike.wuensch@slpag.de)  
Soeren Häger [soeren.haeger@slpag.de](mailto:soeren.haeger@slpag.de)  
Gebührenfreie Hotline: 0800 - 46 36 757

### Fragen zu SLP-Vermögensschaden-Haftpflicht für Vermittler

Anita Petzendorfer [anita.petzendorfer@slpag.de](mailto:anita.petzendorfer@slpag.de)

**Internet:** [www.swisslife-weboffice.de/slp](http://www.swisslife-weboffice.de/slp)



## Verlinkungen

[SLP-Kooperationspartner](#)  
[SLP-Unfallschutz](#)  
[SLP-Haftpflichtschutz](#)  
[SLP-Vermögensschaden-Haftpflichtversicherung für Vermittler](#)  
[Online-Rechner zum SLP-Unfallschutz und SLP-Haftpflichtschutz](#)  
[Beratungsprotokolle für Versicherungsvermittler \(SdV\)](#)

» [Newsletter an- / abmelden](#)

Mit freundlichen Grüßen  
Ihre Swiss Life Partner GmbH

Swiss Life Partner Service- und Finanzvermittlungs GmbH  
Berliner Str. 85  
80805 München  
[www.swisslife-weboffice.de](http://www.swisslife-weboffice.de)  
Amtsgericht München HRB 111062  
Geschäftsführer: Michael Grollmann, Stefan Hafner, Dirk Czaya, Matthias Altenähr  
IHK-RegNr.: D-JWNS-F5XWB-75